

Als Tochterunternehmen der europaweit agierenden RAJA Gruppe sind wir einer der führenden Anbieter von Bürobedarf und Dienstleistungen rund ums Büro am europäischen Markt. Zu unseren Kernkompetenzen zählt unser internationales Großkundengeschäft inklusive dem gesamten E-Business Kanal. Seit mehr als 20 Jahren beliefern wir die Benelux-DACH Region und bieten unseren Kunden ein Service auf hohem Niveau.

**Unsere Entwicklung geht weiter. Deshalb suchen wir zur Verstärkung unseres Teams zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten:**

# Manager Furniture Sales (m/w/d)



## Ihr Tätigkeitsbereich:

- ✓ Gewinnung neuer Kunden und Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen im Bereich Büromöbel (SMB und Large & Major Bereich)
- ✓ Intensive vor Ort-Betreuung, Bindung und profitabler Ausbau der Kunden
- ✓ Erarbeitung kundenindividueller Konzepte, Strategien und Maßnahmen zum Ausbau der Kundenbindung
- ✓ Erkennen von Trends und gewinnbringende Umsetzung in unserem Unternehmen
- ✓ Enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen und strategische Ausrichtung unserer Kooperationspartner/ Möbellieferanten
- ✓ Forecast-Erstellung auf Jahres-/ Monatsbasis
- ✓ Koordinierung von Marketingaktionen
- ✓ Coaching unserer internen Abteilungen sowie strategischer Auf- und Ausbau der Abteilung
- ✓ Administration und Reporting
- ✓ spätere Übernahme der Teamleitung



## Ihr Profil:

- ✓ Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Fach- / Hochschulstudium oder eine entsprechende kaufmännische Ausbildung
- ✓ Mehrjährige Vertriebs Erfahrung im Möbelsegment
- ✓ Ausgezeichnete Kommunikation mit Entscheidungsträgern aller Hierarchieebenen
- ✓ Zielgerichtete und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- ✓ Flexibilität und Belastbarkeit
- ✓ Sehr gute MS Office Kenntnisse, insbesondere Excel und PowerPoint, sowie sehr gute CRM-Kenntnisse
- ✓ Reisebereitschaft in der Region und Führerschein der Klasse B



## Das erwartet Sie:

- ✓ Ein positives Arbeitsumfeld in einem motivierten Team und einer Duz-Kultur
- ✓ Coachings und Schulungen für Ihre fachliche und persönliche Weiterentwicklung
- ✓ Ein attraktives erfolgsabhängiges Gehalt (Fixum + variabler Bonus)
- ✓ Einen Firmenwagen und Tankkarte auch zur privaten Nutzung
- ✓ Sehr gute Sozialleistungen (vermögenswirksame Leistung, betriebliche Altersvorsorge etc.)
- ✓ Attraktives Bonusprogramm bekannter Marken und viele weitere Benefits

## Interesse?

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung, inklusive der Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an:

**jobs-germany@vikingoffice.eu**

Bitte beachten Sie, dass Ihre Bewerbung nicht größer als max. 5 MB ist.

Viking Office Deutschland GmbH  
Personalabteilung  
Linus-Pauling-Straße 2 | 63762 Grobostheim

**Viking**<sup>®</sup>  
RAJA GROUP

